Commercial sédentaire B to B F/H

Auvergne-Rhône-Alpes •Référence OF00097666

Date de modification

05/12/2025

Contrat

CDI

Niveau d’études

Bac+2

Département

Rhône - 69

Ville

Lyon

Entité

La Poste Groupe change, nos métiers évoluent.
Etre toujours au plus près des Français, développer la confiance dans le numérique et être acteur de la transformation écologique, c'est aussi le sens de notre métier.
Rejoindre La Poste Groupe, c'est rejoindre une entreprise responsable, riche de ses 232 000 collaborateurs !
Pour l'égalité des chances, La Poste fait vivre la diversité. Nos postes sont ouverts à toutes et à tous.
Vous aussi, engagez-vous à nos côtés pour donner du sens à votre métier.

Filière Métier

Commercial

Mission

Au sein du Groupe La Poste, vous rejoindrez la branche Services-Courrier-Colis .

La Direction des Ventes Télévente du Courrier a créé le service « 3634 La Poste Solutions Business » pour répondre aux demandes des clients entreprises avec l'objectif de leur fournir une prestation rapide, souple et efficace, concernant l'ensemble des solutions Courrier et Colis du groupe La Poste (communication commerciale, relation d'affaires, services de proximité…).

Six directions des ventes régionales (Lille, Paris, Rennes, Lyon, Bordeaux et Marseille) ont été créées en 2003, exclusivement sur le marché national.

Vos missions :
Vous assurerez le conseil et la vente des solutions Courrier du Groupe La Poste, auprès d'une clientèle entreprises dans le cadre d'une relation à distance et au sein de l'agence télévente de Lyon, située dans le

7ème arrdt.

Vos activités porteront sur les domaines suivants :
- Conseiller et vendre aux clients entreprises les produits du groupe La Poste dans le cadre d'appels entrants ou sortants.
- Réaliser le suivi des ventes : s'assurer de la pertinence et de la conformité des ventes réalisées.

Vos conditions de travail :
Nos bureaux sont organisés en openspace, et vous serez équipé d'un téléphone avec casque et d'un ordinateur avec triple écran.
Vous travaillez 35h par semaine en moyenne du lundi au vendredi, avec un jour de repos tous les 15 jours.
Accès en 5 min à pied d'un arrêt de tramway ou de bus. Parking sécurisé en sous-sol pour les vélos.
Restauration collective possible.

, editeur_offres

Profil

Vous êtes animé(e) par la culture du résultat et par un sens prononcé du service client. Votre aisance relationnelle, votre rigueur et votre sens de l'organisation garantiront la qualité du suivi et la gestion de chaque dossier client., editeur_offres

Formation et expérience

Diplôme acquis bac+2 exigé. Vous possédez une expérience d'1 an minimum de la vente à distance dans le domaine du B to B. Vous maîtrisez les techniques de vente à distance et de vente au rebond. Compétences informatiques : Suite Office, Internet Explorer. Salaire : 25000 euros brut / an, hors commissionnement et avantages Groupe. Formation nouvel arrivant, elearnings, training et doublure., editeur_offres