

Chargé d'affaires clientèle professionnelle Haguenau F/H

Grand-Est • Référence OF00092457

Date de modification

02/21/2025

Contrat

CDI

Niveau d'études

Bac+3

Département

Bas-Rhin - 67

Ville

Haguenau

Entité

<p>LE GROUPE LA POSTE change, nos métiers évoluent, votre avenir s'accélère. Services-Courrier-Colis, La Banque Postale, Geopost, Réseau et Numérique : dans chacune des activités du Groupe, nos 253 000 collaborateurs imaginent ensemble les services de demain. Et si votre avenir était ici ?</p>

Filière Métier

Commercial

Mission

En conquête active sur votre marché, vous êtes mobile et présent sur votre zone de chalandise. Vous négociez avec tous les professionnels pour développer votre fond de commerce et construire une relation durable avec vos clients.

- * Vous créez la préférence client en fidélisant votre portefeuille et en développant la recommandation.
- * Vous bénéficiez d'une formation et d'un accompagnement de proximité,
- * Vous travaillez un portefeuille exclusivement Pro au sein d'un bureau de poste et en synergie avec les Conseillers bancaires particuliers.

Vos conditions de travail :

- * Régime de 35h par semaine avec 1 jours de repos tous les 15 jours ou ½ journée par semaine
 - * 1 jour de télétravail par semaine
 - * Utilisation du véhicule personnel et remboursement sur indemnités kilométriques
- Salaire composé d'un fixe (selon expérience) + variable versé au quadrimestre.

Vous êtes conseiller/ère bancaire expérimenté(e) sur le marché des professionnels ? Rejoignez-nous !
Faîtes le choix de La Banque Postale, de ses objectifs de développement et de ses valeurs, et ouvrez-vous des perspectives de carrière riches et diversifiées dans l'ensemble du Groupe.

□, editeur_offres

Profil

Déjà expérimenté sur le marché des pros, vous maîtrisez l'analyse financière et le conseil bancaire auprès d'une clientèle de professionnels et TPE. Vous pouvez démontrer votre capacité à gérer les risques de votre portefeuille. Bac+2 à bac+5, vous avez une expérience de 2 ans minimum dans le domaine du conseil bancaire aux professionnels et TPE., editeur_offres

Formation et expérience

Autonome et responsable, vous savez travailler avec les différents intervenants de la banque. Vous maîtrisez les techniques de prospection et faites preuve de ténacité commerciale. Sensible à la gestion du risque, vous poursuivez un objectif de développement sain et durable. Curieux et coopératif/ive, vous savez créer un réseau relationnel interne et externe. #LI-DREC, editeur_offres